



Stellenausschreibung

Für unser Verkaufs- und Beratungs-Team suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Sales Consultant Französisch/Deutsch 80% - 100% (m/w/d)

Ort: Flexibel innerhalb der Schweiz, im Homeoffice, bei Kunden vor Ort oder im Büro in Zürich. Dein Wohnort muss nicht im Raum Zürich liegen.

Die Idea Creation GmbH entwickelt mit e-guma die führende Cloud-Software für den Verkauf, die Verwaltung und das Vermarkten von Gutscheinen sowie Event- und Eintrittstickets – inklusive eigenem Onlineshop. Über 1'500 Kunden aus Hotellerie, Gastronomie und Tourismus setzen auf uns.

Als Sales Consultant gewinnst du neue Kunden für e-guma und baust insbesondere unsere Präsenz in der französischsprachigen Schweiz, Frankreich und weiteren Märkten weiter aus. Gemeinsam mit dem Team entwickelst du Strategien zur Markterschliessung und organisierst Termine. Du berätst Interessenten vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss. Du überzeugst per Videocall oder vor Ort mit starken Präsentationen und führst die Verhandlungen bis zum Abschluss. Dabei analysierst du die Anforderungen, prüfst die Machbarkeit mit unserem Projekt- und Entwicklungsteam und erarbeitest die passende Lösung. Mit deinem Verkaufsgeschick und deiner Begeisterung repräsentierst du e-guma überzeugend und pflegst nachhaltige Kundenbeziehungen.

Deine Aufgaben:

- Du präsentierst e-guma per Videocall oder vor Ort und berätst Interessenten auf Französisch und Deutsch. Ein besonderer Fokus liegt dabei auf dem Ausbau unseres Kundenstamms in französischsprachigen Märkten.
- Mit deinem Verkaufsgeschick überzeugst du potenzielle Kunden und führst Verhandlungen bis zum Abschluss.
- Du bearbeitest im Innendienst eingehende Anfragen, qualifizierst Leads und organisierst dir eigenständig Termine.
- Du gehst proaktiv auf die Suche nach neuen Kunden und Marktpotenzialen und entwickelst insbesondere die französischsprachigen Märkte weiter.
- Du erfasst die Anforderungen der Kunden, klärst mit der Entwicklung die Umsetzbarkeit und schlägst optimale Lösungen vor.
- Du repräsentierst e-guma an Messen und Branchenveranstaltungen.
- Du gibst Inputs aus dem Markt zurück und hilfst mit, Produkt und Prozesse weiterzuentwickeln.

Dein Profil:

- Verhandlungssichere Französisch- und Deutschkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Nachweisbares Verkaufstalent, starke kommunikative Fähigkeiten am Telefon und in Meetings.
- Selbständig, zuverlässig, schnelle Auffassungsgabe und hohes Mass an Eigenverantwortung.
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse und Tech-Affinität; Arbeiten mit modernen, cloudbasierten Tools liegt dir und macht dir Spass.
- Überzeugender Schreibstil für klare und begeisternde Texte.
- Erfahrungen in den Branchen Hotellerie, Gastronomie oder Tourismus sind von Vorteil.

Ob im Homeoffice, unterwegs bei Kunden oder in unserem Büro in Zürich: Dich erwartet ein kollegiales, unkompliziertes und flexibles Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien. Dein Wohnort muss dabei nicht im Raum Zürich liegen. Bei uns kannst du deine Ideen einbringen und umsetzen. Du lernst ein wachstumsstarkes Geschäftsfeld kennen und arbeitest mit führenden Betrieben aus Hotellerie, Gastronomie und Tourismus zusammen. Wir haben noch viel vor, vielleicht bald gemeinsam mit dir.

Bewerbung bitte nur per E-Mail an: m.gerber@e-guma.ch

Zuständig: Martin Gerber, Co-Founder & Managing Partner